



## Quer levar seu negócio para o Catar?

” Fazer negócio com o Catar não precisa ser complicado ou caro. Podemos ajudá-lo (a) sem altos honorários de advogados.



**Dra. Luana Ozemela**

Doutora em economia, mestre em análise de políticas econômicas e desenvolvimento internacional, especialista em investimentos de impacto pela Universidade de Oxford, CEO da DIMA Consult e da Global Leaders of African Descent (GLAD). Ex-funcionária do Banco Interamericano do Desenvolvimento. Investidora em negócios no Brasil, Estados Unidos, Reino Unido, Nigéria e Ruanda.

### Como funciona com a DIMA:

1

#### Registre seu interesse

Registre seu interesse em Fazer Negócios no Catar preenchendo o [formulário](#) disponível na nossa [página web](#).

2

#### Reserve sua ligação gratuita

O objetivo é ajudá-lo (a) a entender o melhor caminho a seguir da maneira mais fácil e econômica possível. Ver [disponibilidade](#).

3

#### Escolha o tipo de assessoria

Oferecemos diferentes opções - dependendo do seu orçamento, objetivos e necessidades. Veja algumas das opções abaixo.

# Plano Básico

## Faça-você-mesmo

**\$99 / mês** (valores em dólares)

Evite a rejeição do Governo e a confusão de formulários - siga o nosso passo-a-passo inteligente e seguro, a DIMA Consult conhece os formulários oficiais.

### Inclui:

- ✔ Passo a passo, instruções e processos claros para você mesmo fazer tudo
- ✔ Formulários de referencia para a abertura de empresa 100% garantidos
- ✔ Exemplos de justificativas por escrito (também conhecido como Caso do Negócio)
- ✔ Checklist organizacional personalizado
- ✔ Fácil acesso a consultorias jurídicas e outros serviços
- ✔ 30 min de sessão por mês de planejamento especializado
- ✔ Relatório mensal com dados sobre o mercado e ambiente de negócios no Catar
- ✔ Newsletter semanal com as últimas notícias sobre o Catar
- ✔ Faça upgrade ou cancele a qualquer momento
- ✔ Mesmo valor do inicio ao fim da abertura negócio. Sem taxas ocultas.
- ✔ Desenhado por especialistas com 25 anos de experiência e advogados locais
- ✘ A abertura da empresa liderado por um Experto para preparar, submeter e acompanhar TODO os processo para você
- ✘ Especialista em abertura de empresa guiando você pelas etapas e provendo suporte a questões de procedimentos

\* Taxas de processos e a aquisição de serviços requeridos pelo Governo não incluídas



# Plano Plus

## +Apoio especializado

**\$199 / mês**

Para um processo mais rápido e eficiente, nossos especialistas em abertura de empresa lidam com TODAS etapas do processo uma vez que você criou os formulários.

### Inclui:

- ✓ Especialista em abertura de empresas revisa e submete toda a papelada
- ✓ Suporte para questões processuais
- ✓ Exemplos de justificativas por escrito (também conhecido como Caso do Negócios)
- ✓ Checklist organizacional personalizado
- ✓ Quotação atualizada do preços de todos os serviços requeridos para a abertura
- ✓ Fácil acesso a consultoria jurídica e outros serviços
- ✓ 30 min de sessão por mês de planejamento especializado
- ✓ Relatório mensal com dados sobre o mercado e ambiente de negócios no Catar
- ✓ Newsletter semanal com as últimas notícias sobre o Catar
- ✓ Faça upgrade ou cancele a qualquer momento
- ✓ Mesmo valor do inicio ao fim da abertura negócio. Sem taxas ocultas.
- ✓ Desenhado por especialistas com 25 anos de experiência e advogados locais
- ✗ Especialista lidera todas as etapas de abertura da sua empresa - do início ao fim.
- ✗ (2) horas de coaching processual com um auditor para fazer perguntas, criar estratégias, acordos ou atividades de operação da empresa

\* Taxas de processos e a aquisição de serviços requeridos pelo Governo não incluídas



# Plano Premium

## Serviço completo!

**6x de \$400,00 ou \$2.000 à vista**

Não lide com nenhum formulário, nossos especialistas lidarão com TODAS as etapas do processo do nosso serviço mais rápido, fácil e eficiente.

## Inclui:

- ✓ O especialista em abertura de empresa:
  - Orienta você durante o processo de abertura, do início ao fim
  - Revisa todos os formulários com você antes de preenchê-los e submetê-los
- ✓ Exemplos de justificativas por escrito (também conhecido como Caso do Negócios)
- ✓ Fácil acesso a consultoria jurídica e outros serviços
- ✓ 30 min de sessão por mês de planejamento especializado
- ✓ Suporte online ilimitado para suas perguntas sobre a abertura da sua empresa
- ✓ Acesso facilitado aos recursos sobre o mercado e ambiente de negócios no Catar
- ✓ Dicas + preparação para o reunião inicial com o Governo (se o tipo de empresa exigir entrevista)
- ✓ Mesmo valor do inicio ao fim da abertura negócio. Sem taxas ocultas.
- ✓ Desenhado por especialistas com 25 anos de experiência e advogados locais
- ✓ (2) horas de coaching processual com um auditor para responder perguntas, criar estratégias, acordos ou atividades requeridas de operação inicial da empresas (para os primeiros 60 dias)
- ✗ Nomeação de um profissional residente no País como representante principal (LLC, LLP) - terceirização da função administrativa

*\* Taxas de processos e a aquisição de serviços requeridos pelo Governo não incluídas*



# Plano CEO

## Cuidamos da sua empresa!

**\$ 1.299 / mês por 6 meses**

Atuamos como seu executivo interino em tempo integral durante a sua busca por um CEO permanente, e gerenciamos administrativamente sua empresa logo após a abertura conosco.

### Inclui:

- ✓ Nomeação de um profissional residente no País como representante principal (LLC, LLP) - terceirização da função executiva administrativa
- ✓ Ponto de contato perante o Governo, e a empresa de seguro, aluguel de escritório, contador e auditor
- ✓ Preparação de um Calendário do CEO personalizado contendo todas as obrigações para todo o período do plano
- ✓ Entrega da declaração de impostos anual (se necessário)
- ✓ Ponto de contato perante as instituições financeiras (se necessário)
- ✓ Atende às obrigações mensais/anuais associadas aos sócios e fornece um balanço bimensal das taxas recebidas/devidas e fundos de reserva necessários conforme instruído
- ✓ Acesso a recomendações personalizadas sobre mudanças jurídicas ou qualquer regulação que poderia impactar o funcionamento da empresa
- ✓ Executa quaisquer tarefas administrativas razoáveis adicionais conforme solicitado

*\* O socio proprietário é o responsável final por todos e quaisquer custos ad hoc ou taxas e despesas junto ao Governo, incluindo multas, penalidades e julgamentos associados.*



# Assessoria Personalizada

**\$150 - \$1.250**

Tem perguntas específicas sobre o processo de abertura de empresa no Catar ou sobre outros serviços? Você gostaria que um profissional experiente revisasse seus documentos? Conversar com um técnico pode lhe dar a tranquilidade de saber que você está no caminho certo.

Oferecemos acesso a profissionais experientes que podem lhe dar conselhos qualificados e estratégias relacionadas a todas as questões que podem surgir no processo de estabelecimento de sua empresa - sem que você tenha que assinar um dos planos.

Determine o tempo de assessoria que deseja (entre 30 minutos e 5 horas). Lembre-se de que você pode usar esse tempo durante todo o processo de estabelecimento de sua empresa. Depois de realizar o pagamento, você receberá um e-mail com o link para agendar sua sessão de assessoria.

30 minutos	1 hora	5 horas
\$150.00	\$275	\$1.250



# Dicas sobre como aproveitar ao máximo sua Ligação Gratuita de Estratégia de 15 minutos

Você preencheu o formulário na página da DIMA e marcou sua reunião de estratégia de 15 minutos grátis. E agora? Se você está pensando em abrir um negócio no Catar ou já iniciou o processo, uma reunião de 15 minutos com um especialista pode parecer insuficiente. Como extrair o máximo de proveito? Em que vamos focar?

## Isso é um pouquinho do que esperar dessa reunião.

Em primeiro lugar, tenha em mente que estes são seus 15 minutos com um de nossos especialistas. Venha para a teleconferência com ou sem perguntas; sozinho (a) ou acompanhado do seu sócio. Conhecemos bem o processo e queremos ajudá-lo (a) a traçar um plano do início ao fim - da maneira mais econômica e eficiente possível.

*“Nosso objetivo é fazer com que estes 15 minutos pareçam os melhores 15 minutos do seu dia, porque você valorizou muito esta ligação.”*



# Um exemplo de agenda

Cada chamada é um pouco diferente, mas, em geral, é assim que funciona:

1. **Apresentações.** Palavras super rápidas de quem você é e quem somos.
2. **Onde você se encontra no processo de internacionalização.** Você está pensando no tema e precisa de um empurrão? Você está pronto (a) para iniciar o processo? Ou você já iniciou e precisa apenas de uma ajudinha extra?
3. **Suas Opções.** Com base no que você compartilhou, daremos nossas ideias iniciais sobre os caminhos que você pode considerar tomar nesta fase do processo e explicaremos cada caminho para você, para que saia com uma compreensão clara do processo.
4. **Breve visão geral dos Planos de assessoria da DIMA.** Forneceremos uma visão geral do que temos a oferecer e recomendaremos artigos e sites que achamos que podem ser úteis para você imediatamente.
5. **Suas Perguntas.** Nos pergunte! Conhecemos bem os processos, então temos muitas respostas e conselhos.
6. **Próximos passos.** Encerraremos a chamada com itens de ação específicos.

*“Nosso tempo juntos vai voar, mas, ao final da ligação, você ficará surpreso (a) com o quanto pode ser feito em tão pouco tempo.”*





## Como se Preparar

Na verdade, não se prepare muito para esta reunião. Estamos oferecendo esta ligação gratuitamente porque queremos ter certeza de que o seu processo de setup no Catar comece com o pé direito - com você se sentindo bem informado (a) e no controle. Esta é sua chance de discutir o seu momento no processo com um especialista experiente. Se você não tiver perguntas para nós, ainda sim teremos dicas e orientações para compartilhar com você.

## Por que esta ligação é tão importante?

Esta é a nossa chance de conhecê-lo (a) e mostrar exatamente como um dos planos de assessoria conosco pode ajudar na sua situação específica.

**“Nosso objetivo é ajudar empresários (as) a entenderem o melhor caminho a seguir e da maneira mais econômica possível. Espero que todos (as) saiam se sentindo mais confiantes para seguirem adiante em seus próximos passos.”**

**– Dra. Luana Ozemela, CEO, DIMA Consult**



DIMA Consult, LLC, é uma empresa de consultoria de gestão estabelecida no Qatar Financial Center 00706. A fundadora e CEO Dra. Luana Ozemela é uma Economista que fornece consultoria em serviços de desenvolvimento de negócios globalmente.